



Una exitosa empresa automotriz se desplaza a alta velocidad, utilizando la Plataforma All Access Pass® - FranklinCovey®.

Industria Automotriz

Desafío

Un nuevo CEO que sucede a un icono querido, quería desarrollar la confianza en su nuevo equipo ejecutivo y ejecutar objetivos de crecimiento agresivos. La organización ya era de alto rendimiento con un modelo de crecimiento exitoso, rentabilidad y cultura, pero querían lograr aún mejores resultados. Anteriormente, se esperaba que los líderes "hicieran que su gente los amara", pero necesitaban una metodología y un lenguaje para construir confianza y una estructura para responsabilizarse mutuamente por los resultados.

Solución

Trabajando con FranklinCovey, el cliente instituyó una iniciativa "La Velocidad de la Confianza®" con resultados extremadamente exitosos. El cliente decidió expandirse a la Plataforma All Access Pass® - FranklinCovey, que permitió a su equipo L&D interno de mover su enfoque de la creación de contenido a la creación del mejor contenido. El cliente utilizó el All Access Pass® para crear una alineación para la confianza, la ejecución y el liderazgo de arriba a abajo, con un lenguaje común en toda la organización. Con toda la amplitud del contenido de FranklinCovey, construyeron una ruta de aprendizaje y desarrollo consistente en toda la organización, al tiempo que se abordan las necesidades de rendimiento individual en todos los niveles.

RESUMEN DEL CLIENTE

Industria

Automotriz

Número de Empleados

10,001+

Oportunidad

Una organización, ya de alto rendimiento, ataca para alcanzar su máximo potencial. Con la ayuda de la Plataforma All Access Pass® - FranklinCovey, la organización alcanzó más allá de sus objetivos.

Soluciones

Plataforma All Access Pass® FranklinCovey
La Velocidad de la Confianza®



La Plataforma All Access Pass® - FranklinCovey le permite ampliar su alcance, lograr sus objetivos de negocio y un rendimiento de impacto sostenible. Proporciona acceso a una vasta biblioteca de contenido de FranklinCovey, incluyendo mediciones, cursos de capacitación, herramientas y recursos disponibles en vivo, en línea y bajo demanda.

**Para obtener más información,
comuníquese con su socio cliente de
FranklinCovey al 4000-1031 y +506
70629008.**

Resultados

El índice de confianza del cliente aumentó de manera constante a lo largo de cinco años a medida que alcanzaban sus objetivos de rentabilidad. El CEO dijo que la iniciativa le ayudó a solidificar su papel y comunicar su genuina preocupación por la construcción de un equipo ejecutivo de alta confianza. Los empleados ahora reconocen cómo sus contribuciones individuales se conectan con el éxito general de la organización. Están llegando a la excelencia más rápido, y el CEO siente que su gente está más preparada para un futuro de competencia cada vez más intensa.